

# „One step ahead“ durch Präzision, Dynamik und Leidenschaft

**Schmoll Maschinen** entwickelt, produziert und vertreibt weltweit CNC-gesteuerte Fertigungssysteme vor allem für die Elektronik-, Telekommunikations- und Computerindustrie. Wir erwirtschaften mit 200 Mitarbeitern in Deutschland und ca. 200 Mitarbeitern in Asien rund 100 Mio. Euro Jahresumsatz.

Die Dynamik der Boom-Branchen mobile Kommunikation, Internet und Fahrzeugelektronik ist uns stets Ansporn zur kontinuierlichen Weiterentwicklung unserer Fähigkeiten und Produkte auf höchstem Niveau. Dazu verbinden wir anspruchsvolle Technologien wie luftgelagerte Positionier-systeme, Linearantriebe, Lasersysteme und andere moderne Techniken. Um unser Team zu verstärken, suchen wir ab sofort den

## Technischen Vertriebsingenieur (m/w/d) im Maschinenbau

der mit einem jungen Team von Fachleuten diesen Geschäftsbereich mitentwickelt und marktorientierte Impulse für die Produktpositionierung erarbeitet. Die Position richtet sich sowohl an Bewerber, die bereits einige Jahre Berufserfahrung im Produktmanagement mit optischen Systemen bzw. in der Mikrobearbeitung vorweisen können als auch an Universitätsabgänger, die durch eine Promotion oder vergleichbare Erfahrung in besonderem Maße für eine solche Aufgabe geeignet sind.

**Fühlen Sie sich von dieser Herausforderung angesprochen?** Dann schicken Sie uns bitte Ihre aussagefähige Bewerbung mit einer detaillierten Darstellung Ihrer Erfahrungen, zunächst ohne **Anschreiben / Zeugnisse** und Angabe des frühesten Eintrittstermins sowie Ihrer Einkommenserwartung.

Nutzen Sie das [Online-Portal](#) von unserem HR-Business Partner „expert careers“.

Der weitere Bewerbungsprozess wird von Stefan Lehn - expert careers - begleitet.

Direktkontakt: Herr Stefan Lehn; E-Mail: [sl@expert-careers.de](mailto:sl@expert-careers.de); Telefon: +49 151 6811 4255

### Das erwartet Sie

- Betreuen der Product Roadmap mit Wettbewerbsinformationen und Kundenanforderungen
- Ableitung und Grobkoordination der für die Roadmap benötigten Entwicklungsaufgaben
- Regelmäßiger Statusabgleich und ggf. Lösungsunterstützung mit dem Entwicklungsteam
- Markteinführung neuer und Pflege bestehender Produkte
- Planen von Kundenversuchen und Applikationsentwicklungen
- Vertriebliche Bearbeitung von weltweiten Leitkunden und europäischen Direktkunden
- Vertriebliche Unterstützung der weltweiten Vertriebsstrukturen
- Unterstützung bei Erstellung von Verkaufs- und Marketingunterlagen

### Was sollten Sie mitbringen

- Sie zeichnen sich durch analytisches und interdisziplinäres Denken sowie Ihren hohen Qualitätsanspruch und Ihre strukturierte und organisierte Arbeitsweise aus
- Fundierte Ingenieursausbildung
- Solide Erfahrung im technischen Projekt- bzw. Produktmanagement
- Technik-Verständnis, vorzugsweise im Bereich optischer Maschinen
- Beherrschung anspruchsvoller kundenorientierter und interner Kommunikation
- Sie sind lösungsorientiert, erarbeiten sich eine solide Entscheidungsfähigkeit, haben ein souveränes Auftreten und können Mitarbeiter und Kollegen begeistern
- Gute Englischkenntnisse und der Aufgabe entsprechende Reisebereitschaft